

Key Account Manager Immobilienwirtschaft (m/w/d)

Referenznummer: 2022-162-1

Arbeitgeber:

Für unseren Mandanten, die MVV EnergySolutions GmbH, eine 100%ige Tochter der MVV Enamic GmbH, suchen wir Key Account Manager Immobilienwirtschaft (m/w/d).

Branche: Energieerzeugung und -verteilung, Kommunale Wirtschaft

Region: bundesweit

Aufgaben:

Als Key Account Manager Immobilienwirtschaft (m/w/d) sind Sie verantwortlich für den beratungsintensiven Vertrieb von Energiedienstleistungen und erklärungsbedürftiger Produkte aus dem B2B-Lösungshaus der MVV Enamic GmbH mit dem Fokus auf Energieliefercontracting (Wärme / Kälte), Smart Metering, Ladeinfrastruktur und vieles mehr.

- Sie gewinnen für uns Neukunden und bauen strategische Key Accounts und Partnerschaften im Segment Immobilienwirtschaft in der Region Deutschland weiter aus
- Sie arbeiten eng mit den Teams aus dem Sales Support, der Projektentwicklung und dem Marketing zusammen
- Sie führen eigenverantwortlich Vertragsverhandlungen bis hin zum Abschluss der Kundenverträge
- Sie sind Impulsgeber und Treiber für den Aufbau neuer Produkte und Energiedienstleistungen

Qualifikation:

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder Vergleichbares
- Mehrjährige, einschlägige Erfahrung im beratungsintensiven B2B-Vertrieb erklärungsbedürftiger Dienstleistungen und Produkte
- Sehr gute Kenntnisse im Energiemarkt, idealerweise im Umfeld der Immobilienwirtschaft und Energieberatung
- Technisches Verständnis bei gleichzeitig ausgeprägter Kommunikationsstärke und Verkaufskompetenz
- Reisebereitschaft im verantworteten Vertriebsgebiet

Geboten wird:

MVV steht für eine starke Gemeinschaft: Zusammen entwickeln wir uns kontinuierlich weiter und sind in der Lage, auch komplexe Herausforderungen erfolgreich zu meistern. Übernehmen Sie Verantwortung und gestalten Sie mit uns anspruchsvolle Innovationsprojekte und nachhaltige Lösungen – in einem Team, das die individuellen Fähigkeiten jedes und jeder Einzelnen wertschätzt und Vielfalt als gemeinsame Chance begreift.

Übrigens: Wir wollen die Anzahl weiblicher Kolleginnen in Führungspositionen deutlich erhöhen. Deshalb unterstützen wir durch vielfältige Programme und Maßnahmen aktiv die berufliche Entwicklung von Frauen in sämtlichen Unternehmensbereichen.

Key Account Manager Immobilienwirtschaft (m/w/d)

Referenznummer: 2022-162-1

Bewerbungsweg:

Wenn Sie an dieser Herausforderung interessiert sind, freuen wir uns auf Ihren Lebenslauf, Ihre Gehaltsvorstellung und Ihre Verfügbarkeit, bitte an:

Ralf Schütte – SWISSCONSULT-Partner

Tel. +49 4525 5019824

Mobil: +49 152 0168 0206

Mail: schuette@swissconsult.org

Ihre Daten werden wir nach der EUDSGVO selbstverständlich vertraulich behandeln.

Wir freuen uns auf Sie!

Ralf Schütte - Partner

Tel. +49 (0) 1520 1680206

Mail: schuette@swissconsult.org