

## Leiter Vertrieb-Außendienst Deutschland (m/w/d) – Führender Elektrotechnik-Hersteller - Ref. 2126-6

Referenznummer: Ref.2126-6

### Arbeitgeber:

Unser Mandant ist eine erfolgreiche, mittelständische Unternehmensgruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemen im Bereich von Elektro-Mobilität, elektrischer Infrastruktur und LED-Beleuchtung beschäftigt. Mit Sitz im Westen Deutschlands ist man international aufgestellt und befindet sich auf einem dynamischen Wachstumskurs.

Um den Markt in Deutschland noch effizienter zu betreuen und weiter auszubauen, suchen wir Sie als Leiter Vertrieb Deutschland (m/w/d). Die Aufgabe kann vom Home Office aus wahrgenommen werden.

**Branche:** Elektro

### Aufgaben:

Als Leiter Vertrieb (m/w/d) sind Sie für den Vertriebsaußendienst in Deutschland verantwortlich. Dabei geht es um Führung, Koordination und Coaching Ihres Teams wie auch um die Verantwortung für den weiteren Ausbau bestehender Marktanteile. Sie sorgen für eine kontinuierliche Begleitung, Unterstützung und Weiterentwicklung Ihrer Mitarbeiter gemäß der jeweiligen individuellen Voraussetzungen. Sie sind weiterhin verantwortlich für die Entwicklung neuer Vertriebsmethoden und steuern deren Umsetzung. Strategische Kunden bzw. Key Accounts in Handel und Industrie werden von Ihnen persönlich betreut. Sie verstehen es, Ihre Mitarbeiter wie Ihre Kunden zu überzeugen und zu begeistern. Ziel ist die nachhaltige Sicherung unseres Wachstumskurses. Ihr Erfolg ist wichtiger Bestandteil des Unternehmenserfolges.

### Geboten wird:

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und Perspektiven. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung Verfügung.

### Qualifikation:

Sie sind ein „Hands-on“-geprägte Vertriebspersönlichkeit mit klaren Zielsetzungen und Erfolgsorientierung. Andere zu motivieren und zu begeistern, fällt Ihnen leicht. Fachlich haben Sie einen (elektro-) technischen Hintergrund mit guten kaufmännischen Kenntnissen oder umgekehrt. Sie verfügen über Erfahrungen im B2B-Vertrieb (Direkt, 2-stufig oder 3-stufig). Wünschenswert sind Erfahrungen in der Vertriebs- und/oder Projektsteuerung. Neben Führungskompetenz bringen Sie ausgeprägte Kundenorientierung und Abschlussicherheit im Direktverkauf mit. Ihre Mitarbeiter wertschätzend zu führen und coachen, ist Ihnen ein Anliegen. Sie sind es gewohnt und es macht Ihnen Spaß, unterwegs zu sein. Selbständigkeit, Verantwortungsbereitschaft und der Wille zum Erfolg sind Ihr Antrieb.

## Leiter Vertrieb-Außendienst Deutschland (m/w/d) – Führender Elektrotechnik-Hersteller - Ref. 2126-6

Referenznummer: Ref.2126-6

### **Bewerbungsweg:**

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail an: [vonstosch@swissconsult.org](mailto:vonstosch@swissconsult.org). Unser Berater, Herr Emanuel von Stosch, steht Ihnen für Ihre Fragen auch gern telefonisch (Tel. +49 211-176 076 30) zur Verfügung. Der Kontakt zu Ihnen wird absolut vertraulich behandelt. Wir freuen uns auf Sie!

**Emanuel von Stosch** - Partner / Managing Director

SWISSCONSULT Deutschland GmbH

Tel. +49 211 176 076-30

Mail: [vonstosch@swissconsult.org](mailto:vonstosch@swissconsult.org)