

Senior Lead Buyer / Strategischer Einkäufer (m/w/d) für Kunststoffe und Granulate

Referenznummer: 415 / 135 / 21

Arbeitgeber:

Unser Auftraggeber ist der weltweit führende Anbieter seiner Branche und eine innovative "Marke" mit modernen Produkten. Das Unternehmen setzt seit vielen Jahrzehnten auf die Markenwerte, Technologie, Qualität, Design und Nachhaltigkeit. Die Bereiche Innovation, Design und Entwicklung sind eng aufeinander abgestimmt und als integrierter Prozess fest am Standort Deutschland verankert.

Branche: Metallbearbeitung

Region: Nordrhein-Westfalen

Gehaltsrahmen: Angemessen - Attraktiv

Aufgaben:

Sie übernehmen die Verantwortung des strategischen Einkaufs für die Materialgruppen der Kunststoffteile und Granulate, zusammen mit einer weiteren Junior Einkäuferin. Sie entwickeln Lieferantenstrategien und setzen diese um, durch Lieferantenverhandlungen, Preisgesprächen, bis hin zu Vertragsabschlüssen. Sie agieren und koordinieren die internationalen Einkaufsaktivitäten als Schnittstelle zum Projekteinkauf bei Neuprojekten und zum operativen Einkauf, der Disposition oder der QS im Eskalationsfalle. Sie beobachten und analysieren die Märkte, Sie qualifizieren und entwickeln internationale Lieferanten weiter, mit dem Ziel der steten Optimierung der Lieferantenperformance in Puncto Qualität, Liefertermintreue und Preis.

Geboten wird:

Unser Auftraggeber bietet eine vielseitige, abwechslungsreiche Aufgabe, in einem innovativen, modernen Arbeitsumfeld, mit flexiblen Arbeitszeitmodellen, mit großem Gestaltungsspielraum und der Sicherheit eines international, profitabel wachsenden Weltmarktführers.

Qualifikation:

Sie haben ein wirtschaftswissenschaftliches oder techn. Studium erfolgreich abgeschlossen. Sie haben bereits einschlägige Erfahrungen in einer vergleichbaren Position im Einkauf, sind erfahren mit Kunststoffteilen und Granulaten und bewegen sicher in einem innovativen, dynamischen Umfeld. Sie sind sehr flexibel und anpassungsfähig, sind sicher in der Beurteilung von Prioritäten und Dringlichkeiten und agieren ausgesprochen „Hands-On“. Sie haben ein kompetentes, überzeugendes Auftreten und haben Freude an Ihrer Arbeit und an einem täglichen Miteinander im internationalen Umfeld, in englischer Sprache.

Senior Lead Buyer / Strategischer Einkäufer (m/w/d) für Kunststoffe und Granulate

Referenznummer: 415 / 135 / 21

Bewerbungsweg:

Bitte wenden Sie sich direkt an den zuständigen Berater, Herrn Martin Nold. Vielen Dank Wir freuen uns auf Sie!

Martin Nold - Partner

Tel. +49 (0)7222 4060916

Mail: nold@swissconsult.org