

## Regional Account Manager Bayern (gn)

Referenznummer: 20/2360

### Arbeitgeber:

Unser Mandant ist eine chinesische Lichttechnik-Marke, die weltweit in über 70 Ländern aktiv ist. Als in China führende Premiummarke auf dem Beleuchtungssektor ist das Unternehmen seit 2014 auch in Europa aktiv. Mittlerweile verfügt es über ein umfassendes und schnell wachsendes Team von engagierten Mitarbeitern in vielen Ländern, die alle hoch motiviert am Wachstum in Europa arbeiten.

**Branche:** Konsumgüterindustrie/Markenartikel

**Region:** Bayern

### Aufgaben:

Ihre Aufgaben • Umsetzung der Firmenstrategie in der Vertriebsregion • Betreuung der Großhandelspartner, der Elektroinstallateure und der Elektroplaner in der Region • Kontinuierliche Verbesserung der Performance im Vertriebsgebiet • Sicherstellung und Ausbau von langjährigen Kundenbeziehungen • Analyse und Kommunikation von Marktinformationen an das Marketingteam • Entwicklung und Ergänzung sowie stetige Anpassung der Vertriebsstrategie zur positiven Weiterentwicklung der Region in Zusammenarbeit mit dem Vertriebsleiter.

### Geboten wird:

Das Angebot Eine unbefristete Vollzeitstelle in einem zielstrebigen, schnell wachsenden Unternehmen. Die Möglichkeit unabhängig und mit viel Freiraum zu arbeiten und das in einem internationalen Team.

### Qualifikation:

Ihre Kompetenzen • Leidenschaft bei der Kundenbetreuung • Fähigkeit zur Entwicklung und Erhaltung langjähriger Kundenbeziehungen • Dynamik • Unternehmerisch denkend und handelnd • Hohe Eigenmotivation mit ausgeprägtem Erfolgswillen • Entschlossenheit und zielstrebig • Sinn für Humor (work hard, laugh hard) • Exzellente zwischenmenschliche Fähigkeiten • Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Lichtbereich Ihr Profil • Bachelor Studium oder vergleichbar • Sie sind ein Profi, der leidenschaftlich gerne Kunden betreut • Sie sind engagiert, kritisch und arbeiten gerne in einer dynamischen Umgebung Ihre Kompetenzen: • Exzellenter Service am Kunden liegt Ihnen am Herzen und Sie sind bereit, sich ständig zu verbessern • Sie können ausgezeichnet zuhören • Sie sind in der Lage, einfühlsam zu kommunizieren und präzise zu sein • Sie fühlen sich wohl in einem jungen, schnell wachsenden und anspruchsvollen Unternehmen • Sie werden gerne gefordert, um Ihr volles Potenzial zu entfalten • Sie haben drei bis fünf Jahre Erfahrung in der Beleuchtungsbranche • Sie sprechen fließend Deutsch und vorzugsweise Englisch

## Regional Account Manager Bayern (gn)

Referenznummer: 20/2360

**Bewerbungsweg:**

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an nebenstehenden Berater

**Hans-Joachim Gruneck** - Partner

Tel. +49 (0)6204 911 21 44

Mail: [gruneck@swissconsult.org](mailto:gruneck@swissconsult.org)