

Business Development Manager (m/w/d) – Elektrotechnik - Ref. 2126-4

Referenznummer: 2126-4

Arbeitgeber:

Unser Mandant ist eine erfolgreiche, mittelständische Unternehmensgruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemen im Bereich von Elektro-Mobilität, elektrischer Infrastruktur und LED-Beleuchtung beschäftigt. Mit Sitz im Westen Deutschlands ist man international aufgestellt und befindet sich auf einem dynamischen Wachstumskurs. Zum weiteren Ausbau und Entwicklung unserer Projekte, Geschäftsfelder und Wachstumsstrategie suchen wir Sie als unseren Business Development Manager (m/w/d) für das nationale und internationale Geschäft. Sie können vom Home Office aus starten.

Branche: Bau

Region: Nordrhein-Westfalen

Aufgaben:

Als Business Development Manager (m/w/d) sind Sie für die Erkennung von Trends, Marktchancen und die Erschließung neuer Geschäftsfelder zuständig. Dabei sorgen Sie für den weiteren Auf- und Ausbau der Marktanteile in den jeweiligen Produktbereichen. Weiterhin kümmern Sie sich aktiv um die Gewinnung und Beratung neuer Kundengruppen in enger Abstimmung mit den zuständigen Ländergesellschaften. Die Steuerung und Koordination von übergreifenden Kundenprojekten gehört ebenfalls zu Ihren Aufgaben, eingeschlossen Abschluss von Rahmenverträge und Listungen. Die kurzen Wege in unserem Unternehmen unterstützen Sie bei der engen Zusammenarbeit mit Produktmanagement, Vertriebs- und Geschäftsleitung. Für Ihren Bereich haben Sie Budgetverantwortung.

Geboten wird:

Es erwartet Sie eine spannende, attraktive Aufgabe mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und Perspektiven. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung Verfügung.

Qualifikation:

Sie sind ein „Hands-on“-geprägte Vertriebspersönlichkeit mit klaren Zielsetzungen und Erfolgsorientierung. Fachlich verfügen Sie über eine (elektro-) technische Qualifikation mit guten kaufmännischen Kenntnissen/Qualifikationen. Sie haben bereits Erfahrungen über den Vertrieb hinaus im Bereich Key Account Management, Projektvertrieb oder Business Deveopment. Mit Ihrer gewinnenden Ausstrahlung und der unternehmerischen Einstellung überzeugen Sie Ihre Kunden und setzen im Markt Akzente. Entsprechende Flexibilität und Reisebereitschaft sind für Sie selbstverständlich. Mit Englisch gehen Sie sicher um, eine weitere Fremdsprache ist von Vorteil.

Business Development Manager (m/w/d) – Elektrotechnik - Ref. 2126-4

Referenznummer: 2126-4

Bewerbungsweg:

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail an: vonstosch@swissconsult.org. Unser Berater, Herr Emanuel von Stosch, steht Ihnen für Ihre Fragen auch gern telefonisch (Tel. +49 211-176 076 30) zur Verfügung. Der Kontakt zu Ihnen wird absolut vertraulich behandelt. Wir freuen uns auf Sie!

Emanuel von Stosch - Partner / Managing Director

SWISSCONSULT Deutschland GmbH

Tel. +49 211 176 076-30

Mail: vonstosch@swissconsult.org