

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) D-Nord - Schleswig-Holstein / West-Mecklenburg-Vorpommern – Elektrotechnik (Ref. 2126-3)

Referenznummer: 2126-3

Arbeitgeber:

Unser Mandant ist eine erfolgreiche, mittelständische Unternehmensgruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemen im Bereich von Elektro-Mobilität, elektrischer Infrastruktur und LED-Beleuchtung beschäftigt. Mit Sitz im Westen Deutschlands ist man international aufgestellt und befindet sich auf einem dynamischen Wachstumskurs. Im Zuge einer Nachfolgeregelung suchen wir Sie als Gebietsleiter für den operativen Vertrieb im Gebiet D-Nord (Schleswig-Holstein / West-Mecklenburg-Vorpommern). Sie starten vom Home Office, weshalb sich Ihr Wohnort idealerweise im Vertriebsgebiet befindet.

Branche: Elektro

Region: D-Nord/Hamburg

Aufgaben:

Als Gebietsverkaufsleiter (m/w) sind Sie für die Pflege sowie den weiteren Auf- und Ausbau des Handels- und Projektgeschäfts in der Region verantwortlich. Dabei geht es um Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms sowie um systematische Neukundengewinnung. Zielgruppen sind Handel, Industrie, Installateure und Planer. Ihr Erfolg stützt sich nicht zuletzt auf motivierte Marktbearbeitung, kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie dem Erkennen von Trends und Marktentwicklungen. In enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung entwickeln und setzen Sie Vertriebskonzepte um und tragen durch Ihre Aktivitäten zur Steigerung von Umsatz und Bekanntheitsgrad bei. Entsprechende Verkaufs- und Kundenveranstaltungen durchzuführen, ist für Sie selbstverständlich. Mit „Vertriebsgenen“ ausgestattet, verstehen Sie es, Ihre Kunden zu überzeugen und zu begeistern. Ziel ist die nachhaltige Sicherung des Wachstumskurses. Ihr Erfolg ist ein wichtiger Baustein des Unternehmenserfolges.

Geboten wird:

Es erwartet Sie eine attraktive Aufgabe mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und Perspektiven. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung Verfügung.

Qualifikation:

Sie sind ein „Hands-on“-geprägte Vertriebspersönlichkeit mit klaren Zielsetzungen und Erfolgsorientierung. Kunden zu überzeugen und zu begeistern, liegt Ihnen. Fachlich haben Sie einen (elektro-) technischen Hintergrund mit guten kaufmännischen Kenntnissen oder umgekehrt. Sie verfügen über Erfahrungen im Vertrieb von technischen Produkten. Eine hohe Einsatzbereitschaft ist für Sie selbstverständlich. Selbständigkeit, Verantwortungsbereitschaft und der Wille zum Erfolg sind Ihr Antrieb.

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) D-Nord - Schleswig-Holstein / West- Mecklenburg-Vorpommern – Elektrotechnik (Ref. 2126-3)

Referenznummer: 2126-3

Bewerbungsweg:

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail an: vonstosch@swissconsult.org. Unser Berater, Herr Emanuel von Stosch, steht Ihnen für Ihre Fragen auch gern telefonisch (Tel. +49 211-176 076 30) zur Verfügung. Der Kontakt zu Ihnen wird absolut vertraulich behandelt. Wir freuen uns auf Sie!

Emanuel von Stosch - Partner / Managing Director

SWISSCONSULT Deutschland GmbH

Tel. +49 211 176 076-30

Mail: vonstosch@swissconsult.org