

## Technischer Vertriebsberater Berlin/Brandenburg (m/w/d) - Gebäudetechnik/Lüftungssysteme – Ref. 1921

Referenznummer: 1921

### **Arbeitgeber:**

Unser Mandant zählt zu den führenden Spezialisten in der Gebäudetechnik für die Entwicklung und Herstellung von dezentralen Lüftungssystemen mit Wärmerückgewinnung. Mit Standorten in Nordeuropa und flächendeckenden Repräsentanzen ist man europaweit aktiv. Die Systeme überzeugen in Einfamilienhäusern wie im Geschosswohnungsbau und Bürogebäuden durch ihre Leistungsfähigkeit und Energieeffizienz. Bei Kunden und Partnern punktet man mit hohem Qualitätsstandard, Innovationsfähigkeit und individuellem Service. Für das Vertriebsgebiet Berlin/Brandenburg suchen wir Sie als unseren "Technischen Vertriebsberater" (m/w/d) - zur Betreuung des bestehenden, anspruchsvollen Kundenstamms und zum weiteren Auf- und Ausbau Ihres Vertriebsgebietes. Es handelt sich um eine herausfordernde Aufgabe mit interessantem Potenzial und Perspektiven.

**Branche:** Bau

**Region:** Berlin/Brandenburg

### **Aufgaben:**

Als Gebietsverantwortliche/r kümmern Sie sich aktiv um bestehende Kunden und sorgen durch Neukundengewinnung für einen systematischen Auf- und Ausbau des Gebietes. Kern-Zielgruppen sind Planer, Architekten, Wohnungswirtschaft und Bauträger. Auf Basis eines CRM-Systems organisieren Sie sich selbständig im Homeoffice, erhalten qualifizierte Unterstützung vom Vertriebsinnendienst in der Unternehmenszentrale und stimmen sich eng mit dem Vertriebsleiter ab. Mit Ihrer Überzeugungskraft und Vertriebserfahrung sorgen Sie für langfristige, vertrauensvolle Kundenbindungen.

### **Qualifikation:**

Sie sind eine vertriebsorientierte, kommunikative Persönlichkeit mit kaufmännischer oder technischer Ausbildung. Sie verfügen über fundierten Verkaufserfahrungen im Umfeld Bau, Gebäudetechnik, Anlagenbau, Heizung-Klima-Lüftung, TGA oder vergleichbar. Von Vorteil sind Kenntnisse/Beziehungen zum Markt ebenso wie Kenntnisse aus dem Projektgeschäft und dem Ausschreibungs-/Vergabewesen. Selbständigkeit, Motivation und Begeisterungsfähigkeit betrachten Sie als Ihre Stärken.

### **Geboten wird:**

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und langfristiger Perspektive. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

## Technischer Vertriebsberater Berlin/Brandenburg (m/w/d) - Gebäudetechnik/Lüftungssysteme – Ref. 1921

Referenznummer: 1921

### **Bewerbungsweg:**

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail an: [vonstosch@swissconsult.org](mailto:vonstosch@swissconsult.org). Unser Berater, Herr Emanuel von Stosch, steht Ihnen für Ihre Fragen auch gern telefonisch (+49 211 176 076 30) zur Verfügung. Der Kontakt zu Ihnen wird absolut vertraulichbehandelt.

Wir freuen uns auf Sie!

**Emanuel von Stosch** - Partner / Managing Director  
SWISSCONSULT Deutschland GmbH  
Tel. +49 211 176 076-30  
Mail: [vonstosch@swissconsult.org](mailto:vonstosch@swissconsult.org)