

Projektvertrieb Stromverteilungssysteme (m/w/d) – Führender Elektronik-Hersteller - Ref. 2012-3

Referenznummer: 2012-3

Arbeitgeber:

Unser Mandant ist eine erfolgreiche, mittelständische Unternehmensgruppe, die sich mit der Entwicklung und Produktion von Systemen im Bereich von elektrischer Infrastruktur (Strom-Verteiler), innovativen LED-Lichtlösungen für Gewerbe und Industrie sowie Elektro-Mobilität (Stromtankstellen) beschäftigt. Mit Sitz im Westen Deutschlands ist man international aufgestellt und befindet sich auf einem dynamischen Wachstumskurs.

Um den Markt in Deutschland effizient zu betreuen und weiter auszubauen, suchen wir Sie als Vertriebsprofi im Projektvertrieb. Die Aufgabe kann vom Home Office aus wahrgenommen werden.

Branche: Bau

Aufgaben:

Als Projektvertriebsmanager (m/w/d) sind Sie für die Betreuung und Weiterentwicklung des Projektgeschäfts im Bereich Stromverteiler verantwortlich. Dabei geht es um Akquisition und Betreuung entsprechender Aufträge/Projekte sowie um systematische Kundenpflege und Neukundengewinnung im Umfeld Industrie, Generalunternehmen, Installateuren, Elektrogroßhandel und Planungsbüros. Ihre Kunden beraten Sie auf Augenhöhe und unterstützen sie bei der Projektierung. Ihr Erfolg stützt sich nicht zuletzt auf kontinuierliche Marktbeobachtung, Erkennen von Trends sowie der Analyse des Wettbewerbs. In enger Abstimmung mit der Vertriebsleitung und den regionalen Gebietsleitern setzen Sie selbständig und eigenverantwortlich Ihre Vertriebsaktivitäten im Projektgeschäft um. Wichtig ist der Marktaufbau im Bereich Bau und Logistik sowie der Abschluss von Rahmenverträgen und Leistungen.

Sie verstehen es, Ihre Kunden zu überzeugen und zu begeistern. Ziel ist die nachhaltige Sicherung des Wachstumskurses. Ihr Erfolg ist ein wichtiger Baustein des Unternehmenserfolges.

Geboten wird:

Es erwartet Sie eine herausfordernde Aufgabe mit Verantwortung, Gestaltungsspielraum und Perspektiven. Ein Firmenwagen steht Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung.

Qualifikation:

Sie sind eine „Hands-on“-geprägte Vertriebspersönlichkeit mit klaren Zielsetzungen und Erfolgsorientierung. Kunden zu überzeugen und zu begeistern, liegt Ihnen. Fachlich haben Sie einen (elektro-) technischen Hintergrund mit guten kaufmännischen Kenntnissen oder umgekehrt. Sie verfügen über Erfahrungen im Key Account Management und/oder Projektvertrieb von (elektro-) technischen Produkten. Selbständigkeit, Verantwortungsbereitschaft und der Wille zum Erfolg sind Ihr Antrieb.

Projektvertrieb Stromverteilungssysteme (m/w/d) – Führender Elektronik-Hersteller - Ref. 2012-3

Referenznummer: 2012-3

Bewerbungsweg:

Bitte senden Sie uns Ihre Unterlagen per E-Mail an: vonstosch@swissconsult.org. Unser Berater, Herr Emanuel von Stosch, steht Ihnen für Ihre Fragen auch gern telefonisch (Tel. +49 211-176 076 30) zur Verfügung. Der Kontakt zu Ihnen wird absolut vertraulich behandelt.

Wir freuen uns auf Sie!

Emanuel von Stosch - Partner / Managing Director
SWISSCONSULT Deutschland GmbH
Tel. +49 211 176 076-30
Mail: vonstosch@swissconsult.org