

Area Sales Manager Süddeutschland (m/w/d)

Referenznummer: 03526

Arbeitgeber:

Unser Auftraggeber ist einer der weltweit führenden Hersteller von Pumpen und Motoren für den Transport von Flüssigkeiten aller Art. Zu den Kunden zählen die Automobilindustrie, der Maschinen- und Anlagenbau, die Chemie- und Stahlindustrie sowie Betreiber von Minen und Offshore-Anlagen. Seit 2010 ist das Unternehmen Teil eines der weltweit führenden und börsennotierten Lieferanten von Anlagen, Ausrüstungen und Serviceleistungen mit weltweit rund 25.700 Mitarbeiter an 250 Standorten in mehr als 40 Ländern.

Branche: Fluidtechnologie

Region: Süddeutschland

Gehaltsrahmen: Attraktiv + Firmenfahrzeug

Aufgaben:

Als Gebietsbevollmächtigte/r für die absatzstarke Region Süddeutschland stehen sie dem Kunden für Pumpenlösungen (Pumpen, Motoren, Aggregate) zur Verfügung. Regelmäßige Besuche beim Kunden sind selbstverständlich. Zu Ihren Aufgaben zählen

- Betreuen, Beraten und Schulen der Kunden & Vertreter im vereinbarten Vertriebsgebiet in dem sie ansässig sind
- Koordinieren und Steuern des technischen Angebotsumfangs
- Kontinuierliche Angebotsverfolgung
- Führen von Verkaufs- und Preisverhandlungen
- Kontinuierliche Markt- und Wettbewerbsbeobachtung
- Umsetzen von nachhaltigen Vertriebsstrategien im Vertriebsgebiet
- Neukundenakquise
- Mitwirken bei Marketingmaßnahmen, Begleiten regionaler Messen, Symposien und sonstigen Veranstaltungen
- Regelmäßiges Berichtswesen

Qualifikation:

- Sie haben ein technisches Hochschulstudium oder eine Ausbildung zum Maschinenbautechniker (m/w/d) erfolgreich absolviert
- Sie verfügen bereits über mehrere Jahre einschlägige Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst innerhalb der Pumpenbranche
- Ihre soliden Markt- und Produktkenntnisse sowie gute EDV-Anwenderkenntnisse zeichnen sie aus.
- Sie bringen eine selbständige, effektive und planerische Arbeitsweise mit und können beim Kunden durch Ihre fachliche Expertise, Ihr ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Durchsetzungsvermögen jederzeit überzeugen.
- Uns gewinnen Sie mit Ihren bedeutsamen Marktkenntnissen und der rhetorischen Kompetenz eines Vertrieblers mit Leib und Seele.

Geboten wird:

Unser Mandant bietet Ihnen eine vielseitige und anspruchsvolle Aufgabe im Vertrieb mit großem Gestaltungsspielraum, wie zum Beispiel die Mitgestaltung seiner Produkte bei der sie Marktpotenziale intelligent erforschen und die Interessen des Kunden mit den Unternehmenszielen jederzeit vereinen.

Selbstverständlich erfolgt eine fundierte Einarbeitung und sie können mit einer leistungsgerechten Entlohnung (Fix+Var.), Homeoffice, einem neutralen Dienstfahrzeug und der Sicherheit eines international agierenden, profitablen wachsenden und führenden Hersteller rechnen.

Area Sales Manager Süddeutschland (m/w/d)

Referenznummer: 03526

Bewerbungsweg:

Interessiert? Dann erwarten wir gern Ihre Kontaktaufnahme mit unserem Berater, Thomas Billhardt, der Ihnen für Ihre Fragen und/oder die Zusendung Ihrer Unterlagen vertraulich zur Verfügung steht: billhardt@swissconsult.org oder Tel. +49 6324 8774745.

Thomas Billhardt - Partner

Tel. +49 (0) 6324 8774745

Mail: billhardt@swissconsult.org